

Financieel Overzicht

Bekijk de financiële cijfers en groeipotentie van Frisse Kliko.
Investeer in een bewezen en snel groeiend abonnementenmodel.

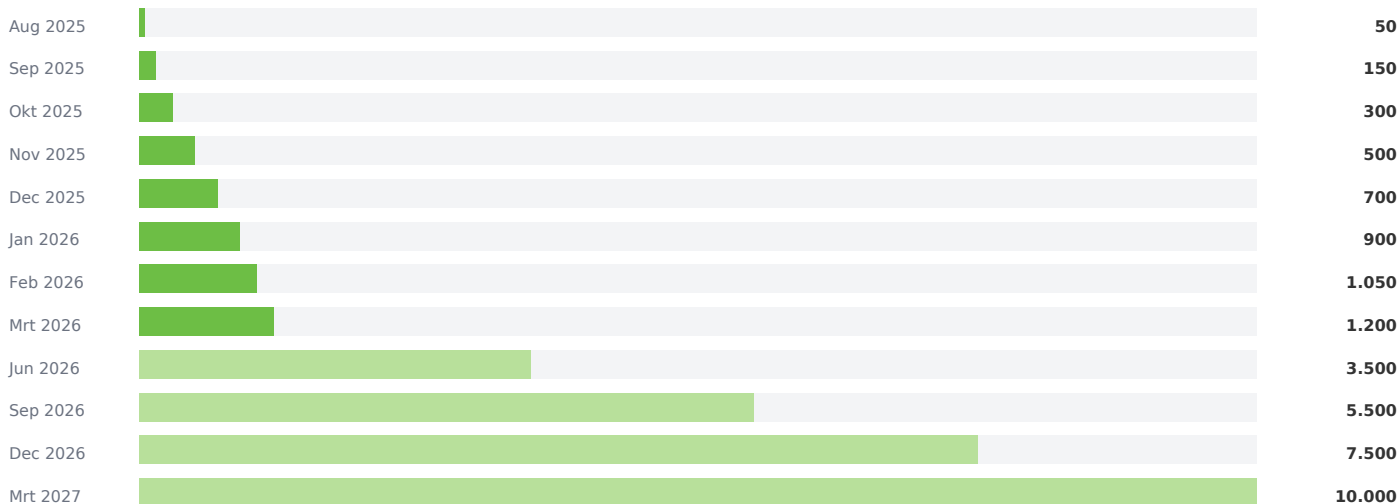
ACTIEVE KLANTEN 1.200+ In 7 maanden bereikt	MAANDOMZET € 13.583 1.700 kliko's x EUR 7,99	DAGELIJKE GROEI 30-50 Nieuwe klanten/dag	FUNDING DOEL € 350K Investeringsronde
--	---	---	--

Groeiprojecties

Van 0 naar 1.200 klanten in 7 maanden - en dit is nog maar het begin.

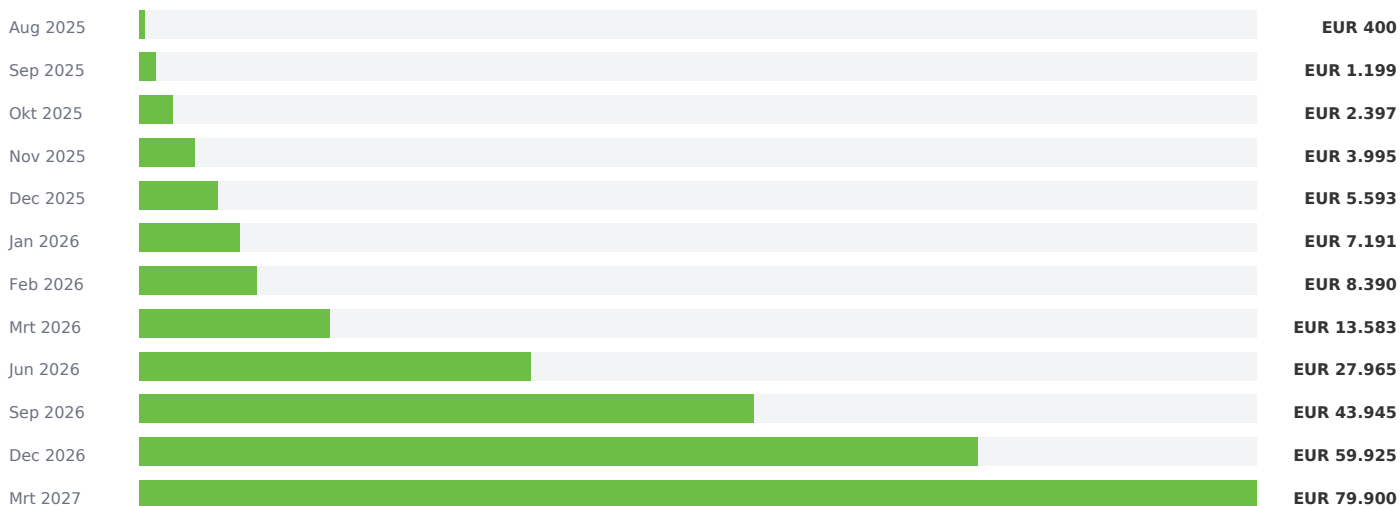
Klantengroei per Maand

Donkergroen = actueel | Lichtgroen = projectie



Omzet Projectie per Maand

Op basis van EUR 7,99/klant en EUR 2,04 kosten/reiniging



Marge per Klant

Inkomen vs. kosten per reiniging

74%

Brutomarge per klant

Abonnement (inkomen)	EUR 7,99/mnd
Kosten per reiniging	-EUR 2,04
Brutowinst per klant	EUR 5,95

Besteding Kapitaal

Verdeling van EUR 350.000 investering

Reinigingswagens	EUR 150.000 (43%)
Sales Teams	EUR 120.000 (34%)
Nieuwe Regio's	EUR 80.000 (23%)

CATEGORIE	BEDRAG
Reinigingswagens	EUR 150.000
Sales Teams	EUR 120.000
Nieuwe Regio's	EUR 80.000
Totaal	EUR 350.000

Het Businessmodel

Een abonnementsmodel met terugkerende inkomsten en bewezen schaalbaarheid.

<h3>Terugkerend Inkomen</h3> <p>Abonnementenmodel: klanten betalen EUR 7,99 per maand voor regelmatige kliko-reiniging. Gemiddeld 1,4 kliko per klant.</p> <table><tr><td>Abonnement</td><td>EUR 7,99/mnd</td></tr></table>	Abonnement	EUR 7,99/mnd	<h3>Lage Kosten</h3> <p>Kosten per reiniging bedragen slechts ca. EUR 2,04, resulterend in een hoge brutomarge.</p> <table><tr><td>Kosten/reiniging</td><td>ca. EUR 2,04</td></tr><tr><td>Brutomarge</td><td>~74%</td></tr></table>	Kosten/reiniging	ca. EUR 2,04	Brutomarge	~74%	<h3>Schaalbaar Model</h3> <p>30-50 nieuwe klanten per dag. Doel: 10.000 abonnementen in 12-18 maanden.</p> <table><tr><td>Doel klanten</td><td>10.000</td></tr><tr><td>Doel omzet/mnd</td><td>EUR 80.000</td></tr></table>	Doel klanten	10.000	Doel omzet/mnd	EUR 80.000
Abonnement	EUR 7,99/mnd											
Kosten/reiniging	ca. EUR 2,04											
Brutomarge	~74%											
Doel klanten	10.000											
Doel omzet/mnd	EUR 80.000											

Omzet Scenario's

Berekening op basis van EUR 7,99/abbonement/maand en EUR 2,04 kosten per reiniging

SCENARIO	KLANTEN	OMZET/MND	KOSTEN/MND	BRUTOWINST/MND
Huidige situatie	1.200	EUR 13.583	EUR 3.468	EUR 10.115
Korte termijn (Q3 '26)	5.000	EUR 55.930	EUR 14.280	EUR 41.650
Middellang (Q4 '26)	7.500	EUR 83.895	EUR 21.420	EUR 62.475
Doelstelling (2027)	10.000	EUR 111.860	EUR 28.560	EUR 83.300

JAAROMZET BIJ DOEL	BEDRAG
Jaaromzet (10.000 klanten)	EUR 1.342.320
Jaarkosten	EUR 342.720
Jaarlijkse brutowinst	EUR 999.600

Groeiroadmap

Van start-up naar marktleider in klikoreiniging.

V	Augustus 2025 BEHAALD Start Frisse Kliko Start van het bedrijf met eerste klanten en ontwikkeling van het reinigingsconcept.
V	Maart 2026 NU 1.200+ actieve abonnementen Sales team groeit dagelijks met 30-50 nieuwe klanten. Investeringsronde van EUR 350.000 geopend.
Q3	Q3 2026 VERWACHT 5.000 abonnementen Uitbreiding reinigingswagens en nieuwe regio's. Verwachte omzet: EUR 39.950/mnd.
>>	2027 DOEL 10.000 abonnementen Landelijke dekking. Verwachte omzet: EUR 80.000/mnd. Volledig opgeschaald sales en operations team.

Waarom investeren?

1 Terugkerend inkomen Voorspelbare, maandelijks terugkerende inkomsten door het abonnementenmodel.	2 Bewezen groei Van 0 naar 1.200+ klanten in 7 maanden. 30-50 nieuwe klanten per dag.	3 Schaalbaar concept Landelijke uitrol mogelijk. Klaar om op te schalen naar heel Nederland.
--	--	--

Doe mee aan de investeringsronde

De ronde sluit zodra EUR 350.000 is bereikt.

Reserveer nu uw plek als investeerder en profiteer van een groeiend, duurzaam bedrijf met bewezen resultaten.

Tel: 085 212 79 73

E-mail: info@frissekliko.nl

Web: frissekliko.nl